Sozial-Marketing	Innovative Vereins-Förderung	Sponsoring-Konzept „Finanzmittel aus eigener Kraft“

A=

Gesamt-Markt
Wettbewerb
(Stationärer Einzelhandel,
Versandhandel, E-Commerce)

Eingegliederter wirtschaftlicher Geschäftsbetrieb e-wGB
- Traditionell im Rahmen der Einnahmen-Obergrenze
- Eingeschränkt in Möglichkeiten wirtschftl. Entfaltung

NPO ⊕

Einnahmen
Umsatzerlöse brutto
e-wGB ≤ € 35.000,--

B=

Traditionelles Geschäft:
Für die überwiegende Mehrheit der Vereine schwer bzw. nicht (erfolgreich) umsetzbar

Gesamt-Markt
Wettbewerb
(Stationärer Einzelhandel,
Versandhandel, E-Commerce)

Ausgegliederter wirtschaftlicher Geschäftsbetrieb a-wGB I
- Traditionelle Geschäfts-Ausgliederung in Kapital-Gesellschaft mit allen Risiken (z.B. Profi-Abteilung, Einzelhandel, Hotel)
- Aktiver Verkauf von Waren + Dienstleistungen
- Voll dem Wettbewerb ausgesetzt, muß Marktzugang erobern

Eroberung von Umsatzprozessen außerhalb bestehender Warenströme
Umsatzerlöse aus aktivem Wiederverkauf

NPO ⊗

Einnahmen Umsatzerlöse brutto
a-wGB >> € 35.000.--

Legende:
○ NPO / Verein = Non Profit Organisation
⊕ wGB = wirtschaftl. Geschäfts - Betrieb
⊗ a-wGB = FPO = For Profit Organisation

C=

Innovative Geschäfts-Systeme:
Know-how Sponsering-Konzept
„Finanzmittel aus eigener Kraft“
*Alpha-BusinessWay21**

→ Breit umsetzbar

Gesamt-Markt
Wettbewerb
(Stationärer
Versandhandel,

Eigener
Fertig-Markt
StartUp

Ausgegliederter wirtschaftlicher Geschäftsbetrieb a-wGB II
- Schlüsselfertiges Geschäfts-System FPO Profit-Center
- Ohne Kapital, Einstiegssummen, traditionelle Risiken etc.
- Eigener Fertig-Markt als Basis / Sofort Markt-Zugang
- Vermittlung des Zuganges zu Waren und Dienstleistungen
- Business Format Franchise analoges Geschäfts-System

Nutzung und Vermittlung bestehender Umsatzprozesse, kein aktiver Verkauf
Umsatzerlöse aus dem Umlenken von Warenströmen (Redirect buying power)
unter Umsatzbeteiligungen (Profit-Sharing)

NPO ⊗

Einnahmen Umsatzerlöse brutto
a-wGB >>> € 35.000,--

N F P O* O

© 2003-2010
Bogner DirectConsult
info@bogner-direct.de